

FORMULARIO HEMISFERIO BIOTECH 2024

(Acá puedes ver las preguntas del formulario que debes enviar para postular. En azul y cursiva te dejamos algunas recomendaciones para que tengas en cuenta en tus respuestas para una mejor postulación)

1. Información de contacto

- a. First name
- b. Last name
- c. Phone number
- d. Email
- e. ¿A qué tipo de organización perteneces? (Startup Tecnológica, Universidad, Centro de I+D).
- f. ¿Cómo se llama tu empresa/organización?
- g. ¿Cuál es el sitio web de tu empresa/organización?
- h. ¿Cuál es tu cargo en la empresa/institución?
- i. ¿En qué región de Chile está ubicada?

2. Información del proyecto

- a. Título del proyecto
- b. Breve descripción de la tecnología

(La tecnología o producto a presentar en el proyecto debe estar relacionado con la Biotecnología, ya sea en su origen, método de producción u otro. La definición de Biotecnología que consideramos en el CBT es: el uso de sistemas biológicos u organismos (vivos o muertos) para la generación de productos, servicios o tecnologías que solucionen algún desafío.)

- c. Impacto

Describir los impactos sociales y ambientales, en el corto, mediano y largo plazo, de la implementación de la tecnología descrita en el proyecto. Deben ser realistas y directos (Ej: no escribir cosas como "la paz del mundo").

- d. Industria a la que pertenece

En el CBT contamos con 5 áreas prioritarias: Minería, Forestal, Acuícola, Salud, y Agricultura. Si bien el proyecto puede abarcar otras industrias, valoramos positivamente el que esté asociado a alguno de los sectores mencionados.

- e. Nivel de madurez tecnológica actual del proyecto

Desde el CBT requerimos de un TRL mínimo de 5 y máximo de 7. Esto implica que la tecnología/producto que se está postulando en el proyecto actual debe estar validada en un entorno de laboratorio, y lista para pasar a la etapa de escalamiento industrial. El proyecto debe girar en torno a ese escalamiento tecnológico y la optimización de procesos en torno a él. Valoramos positivamente la creación de nuevas capacidades de escalamiento con los proyectos.

f. Describa las validaciones realizadas que respaldan el TRL del proyecto

En esta sección se esperan justificaciones para el nivel de madurez tecnológica definida en la pregunta anterior. Se deben adjuntar resultados de laboratorio, optimizaciones, conversaciones con empresas externas, etc. Considerar que todo el material entregado será tratado con confidencialidad.

g. Desafío:

Se debe describir la problemática o desafío que resuelve el producto, servicio o tecnología del proyecto. Se debe explicar en profundidad la importancia de éste, añadiendo **información cuantitativa** desde fuentes comprobables. También profundizar en el estado del mercado, tanto nacional como internacional, en la industria en la que se quiere insertar.

h. Solución/Describa la propuesta de valor de la tecnología

Se debe describir la manera en la que el producto, servicio o tecnología postulada al proyecto ayuda a solucionar el desafío descrito anteriormente.

Se debe describir en qué se diferencia (y las ventajas) del producto frente a otros similares (y las alternativas) disponibles en el mercado, considerando competidores directos, tanto a nivel nacional como internacional. Se debe complementar con datos y análisis, y se debe adjuntar toda información que apoye esta justificación. No se considerarán afirmaciones sin justificación científica que las respalden. Ejemplo:

NO OK: nuestro producto es mejor que las alternativas en el mercado.

OK: nuestro producto es un 15% más eficiente/barato/sostenible que las alternativas en el mercado, como se demostró en el siguiente estudio (Adjuntar estudio).

i. Modelo de negocios

Se debe explicar claramente el modelo de negocio del producto postulado en el proyecto (no de otros productos, no de la empresa en su totalidad). Se deben identificar los actores y aliados, quiénes serán los clientes. Se deben describir las barreras comerciales, competidores nacionales E INTERNACIONALES, respaldado con análisis y datos.

j. Propiedad Intelectual

Describir cuál es la estrategia de protección de la tecnología del proyecto, definir si es por patente, licencia, secreto industrial, u otro y justificar porqué se escogió esa estrategia frente a otras. Adjuntar documentos al respecto. En el caso de tener patentes, indicar si pertenecen 100% a la empresa o es compartida con otra institución.

k. Indique los requerimientos regulatorios básicos que debe cumplir un producto comercial basado en su tecnología

En esta sección se espera un análisis conciso pero exhaustivo de las barreras regulatorias que existen tanto en el país como en el extranjero, para la tecnología postulada en el proyecto. Indicar cómo se están abordando.

l. Equipo emprendedor

En este apartado se deben describir los perfiles de las personas que participarán en el proyecto postulado, añadiendo trayectoria profesional y cómo ésta aporta al desarrollo de la tecnología

postulante. Se valorará positivamente perfiles complementarios en el equipo de trabajo (técnico y comercial) y agregar + links de LinkedIn.

- m. Actividades del proyecto: En el caso de ser seleccionados, ¿para qué actividades se usarían los fondos de este proyecto? Indicar cuál es el hito técnico que tienen que alcanzar. *El hito debe ir asociado a los objetivos del proyecto.*
- n. Sube un video de máximo 180 segundos en inglés (o en español con subtítulos en inglés) con: problema, desafío u oportunidad, solución propuesta, grado de novedad y diferenciación, modelo de negocios, equipo de trabajo, objetivos y resultados esperados.

El vídeo debe explicar, en 3 minutos o menos, la idea concreta del proyecto a postular. Debe ser un vídeo en el formato correspondiente, y debe ser creado especialmente para la Convocatoria Hemisferio Biotech. No se considerarán vídeos realizados para otros fines, o que tengan mayor antigüedad que la Convocatoria. Si el vídeo dura más de 3 minutos, no se revisará el tiempo extra.

3. Antes de terminar:

- a. Referencia ¿Cómo llegaste acá?
- b. ¿Quieres suscribirte para recibir novedades y comunicaciones del CBT de SOFOFA Hub?
- c. Última pregunta, antes que te vayas: ¿Cuán probable es que recomiendes a un colega, amig@ o familiar que se registre en esta convocatoria?
- d. ¿Qué podemos hacer para mejorar tu experiencia?

4. Términos y condiciones